



## OFFRE DE RECRUTEMENT

### Création de poste

### CHARGÉ.E DE DÉVELOPPEMENT DU RESEAU

*CDI*

ALPES CONSIGNE déploie la filière de réemploi des contenants en verre sur les départements de l'Isère, la Savoie et la Haute-Savoie. Notre principale activité est de collecter, laver et revendre les bouteilles et bocaux aux producteurs du territoire. En parallèle, nous mettons en place un réseau d'acteurs autour du réemploi (producteurs, distributeurs, collectivités, entreprises logistiques, imprimeurs, structures ayant un rôle dans la réduction des déchets / la transition écologique, etc.).

#### MISSIONS

Au sein d'une équipe de trois associé.e.s, vous aurez en charge le développement et maintien du réseau producteurs et distributeurs. Il s'agit d'une création de poste, celui-ci sera co-construit avec l'équipe.

##### *Développement commercial - local - 60 %*

- Répondre aux sollicitations, prospecter.
- Accompagnements et assister les producteurs / distributeurs à passer au réemploi, du premier contact à la mise en œuvre du contrat.
- Participer à des événements et salons professionnels.

*La mise en place des points de collecte implique de la manutention (casiers, palox).*

##### *Suivi des partenariats existant - 20 %*

- Entretenir la relation client.
- Maintenir une dynamique de réseau.

##### *Stratégie commerciale - 20 %*

- Participer à la définition et mise en place de la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Analyser les données remontées du terrain et suivre les résultats.

##### *Mission ponctuelle - Production*

- Participer aux activités de collecte, de tri et de lavage de la filière.

## PROFIL RECHERCHE

Vous êtes motivé.e à l'idée de participer au développement d'une entreprise de l'économie circulaire et souhaitez mettre votre expérience (3 à 5 ans) à profit de valeurs comme **le respect de l'environnement et de l'humain**. Derrière votre **fibre commerciale**, vous avez à cœur de créer et d'entretenir les relations avec vos clients, **sur le long terme**.

Votre **vision globale** des enjeux vous permet de participer à la définition d'une stratégie commerciale.

Vous aimez également être présent.e sur le terrain.

**Une expérience dans le domaine de la distribution alimentaire est un réel plus.**

### *Savoir-faire*

- Vous êtes organisé.e et rigoureux/rigoureuse.
- Vous êtes capable d'analyser et résoudre des problèmes variés.

Votre adaptabilité et votre rigueur vous permettent de gérer des projets transversaux et les différents profils d'interlocuteur.

### *Savoir-être*

- Vous avez un bon relationnel, êtes proche du client, polyvalent.e, ouvert.e d'esprit et persévérant.e.
- Forte autonomie et bonne capacité d'adaptation.
- Vous communiquez facilement avec les membres de l'équipe.

Vous avez un état d'esprit entrepreneurial. Vous souhaitez vous impliquer à long terme.

## INFOS PRATIQUES

CDI

Temps plein : 35h

Salaire 2 000 à 2 300 € brut mensuel selon expérience

Lieux de travail : Grenoble

Prévoir des déplacements sur les 3 départements

Ce poste nécessite d'effectuer des déplacements ; un défraiement est prévu.

Disponibilité : dès que possible

Étude des candidatures au fil des réceptions

Envoyer votre candidature (**CV et lettre de motivation**) à : [contact@alpesconsigne.fr](mailto:contact@alpesconsigne.fr)